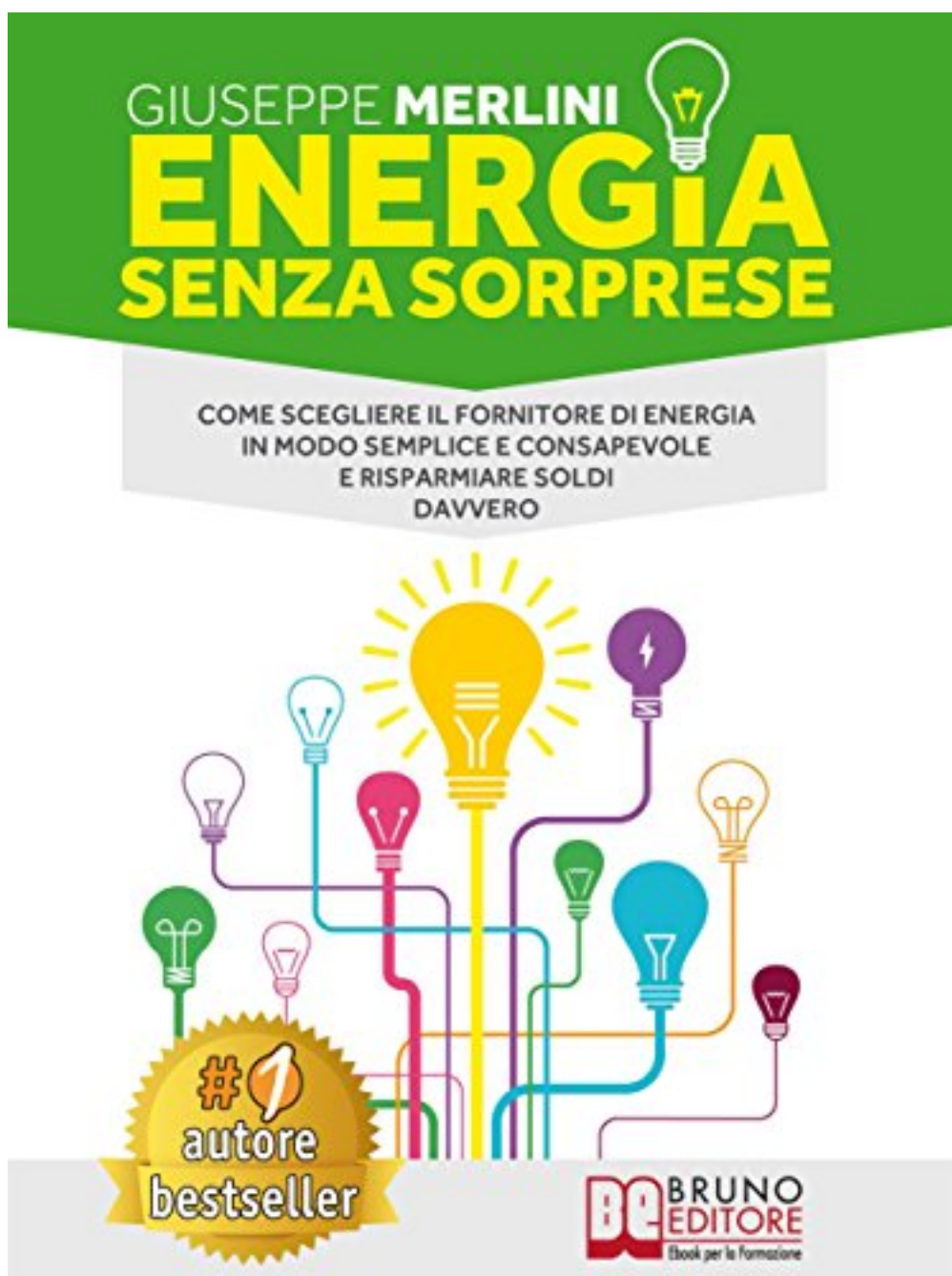


Energia Senza Sorprese: Come Scegliere Il Fornitore Di Energia In Modo Semplice e Consapevole e Risparmiare Soldi Davvero



Data di pubblicazione: 9 luglio 2018

Editore: Bruno Editore

Autore: Giuseppe Merlini

Lunghezza stampa: 222

Lingua: Italiano

PDF

Il libro nasce per aiutare le Persone e le Famiglie, è un percorso di conoscenza per

comprendere in modo completo, semplice e chiaro un mercato che alla maggior parte delle persone appare complesso. La lettura guida a scegliere consapevolmente il fornitore più adatto ai propri valori ed a non incappare in errori di valutazione. Il libro si pone il duplice obiettivo di aiutare il lettore a non sprecare il suo denaro e a vivere più serenamente la scelta del fornitore ed il rapporto futuro con lui.

COME CAPIRE IL CONTESTO GENERALE

- Cosa vuol dire ricevere una fattura con la dicitura “ servizio di maggior tutela ” .
- Perché entro il 1 luglio 2019 ben 20.000.000 di clienti domestici e circa 3.700.000 imprese dovranno districarsi tra offerte di quasi 500 fornitori di diverso genere e dimensione.

L ' ENERGIA E LA COMPOSIZIONE DEL PREZZO

- L ' Energia Attiva: cos ' è e in che modo possiamo negoziarne il prezzo.
- In che modo la tipologia di contatore che hai va a determinare la tipologia di prezzi che ti verranno applicati.

COME LEGGERE E CAPIRE LA BOLLETTA

- Come identificare il prezzo che stai effettivamente pagando per ogni KWh.
- Perché la Bolletta 2.0 non ci consente di capire quanto paghiamo realmente al fornitore di energia.

COME PRENDERE LE GIUSTE DECISIONI

- Quali sono gli unici 3 elementi che devi prendere in considerazione quando scegli il tuo fornitore.
- Perché “ le offerte di energia verde ” non garantiscono che sia proprio quel fornitore che produce energia da fonti rinnovabili.

DIMMI COME VENDI, TI DICO COME MI SERVI

- Perché i siti web che comparano offerte di diversi fornitori non sempre sono strumenti affidabili per decidere a chi affidarsi.
- Quali sono gli elementi da tenere in considerazione per valutare l'affidabilità di un agente di vendita.

MERCATI ED ANDAMENTO DEI PREZZI

- Cos ' è il PUN (Prezzo Unico Nazionale) e come viene fissato.
- Perché i valori del PUN a cui i grossisti comprano l ' energia sono la base sulla quale costruiscono le loro offerte, aggiungendo i loro costi e i loro margini.

LE POSSIBILITA ' E LE OFFERTE DEL MERCATO

- Perché i margini degli operatori dell ' energia sono molto ridotti e quindi anche la possibilità di fare grandi differenze sul prezzo.
- In che modo i fornitori riescono a rendere le loro offerte più aggressive a discapito del livello generale dei servizi offerti.

CONTRATTI, A COSA PRESTARE ATTENZIONE

- L'importanza di leggere con attenzione le clausole scritte nel contratto.
- Quali sono le parti su cui porre maggiore attenzione e che determinano la qualità del servizio effettivamente erogato.

SCEGLIERE TRA ISTINTO, RAGIONE E CUORE

- L'importanza di controllare periodicamente la convenienza della propria offerta energetica con quella degli altri fornitori.
- In che modo i clienti domestici e le aziende allacciate in bassa tensione (BT) possono recedere dal contratto con un preavviso di 30 giorni.

<https://k2s.cc/file/17305f02e9719/wELkdew6s.pdf.rar>